Ticketservice Nederland is actief op het gebied van ticketvoorverkoop en maakt onderdeel uit van Ticketmaster, de wereldwijde marktleider op het gebied van ticketvoorverkoop. Ticketservice is gevestigd in Den Haag en heeft op dit moment 25 medewerkers in vaste dienst.
Ticketservice is een direct en officieel verkoopkanaal, dat in opdracht van concert-, festival- en overige (sport)evenementorganisatoren, clubs en theaters kaarten verkoopt. Ticketservice staat garant voor optimale dienstverlening en service met een zo laag mogelijke drempel voor de consument. Hiervoor maakt Ticketservice gebruik van een uitgebalanceerd netwerk van directe en indirecte verkoopkanalen en van hoogwaardige automatisering.

Ticketservice heeft per direct een vacature voor de functie van

**Sales Manager**

In deze functie ben je verantwoordelijk voor acquisitie van nieuwe evenementhouders en het accountmanagement hiervan.

Je werkt nauw samen met de medewerkers Senior Sales Account Manager en de Junior Sales Manager.

**Het takenpakket in vogelvlucht;**

- Ontwikkelen van salesplannen waarmee Ticketservice haar marktpositie kan verstevigen
- Acquisitie van nieuwe evenementhouders
- Verkoop van additionele diensten en producten
- Onderhouden van het huidige klantenbestand van evenementhouders
- Adviseren van (potentiële) evenementhouders mbt wensen, (technische) mogelijkheden en dienstverlening van Ticketservice
- Opstellen van offertes, geven van presentaties, voeren van onderhandelingen, afsluiten van contracten en uitvoeren van bijbehorende aftersales-activiteiten

**Gezochte kandidaat**
De gezochte kandidaat heeft een afgeronde opleiding op het gebied van commercie in brede zin, een HBO werk- en denkniveau en circa 5 jaar relevante werkervaring op het gebied van commercie, binnen de evenementenbranche is een pre. Voor deze functie zoeken we een enthousiaste, creatieve en commerciële collega die een bijdrage wil leveren aan het verstevigen van de marktpositie van Ticketservice. De gezochte kandidaat is flexibel, proactief, werkt zelfstandig en is besluitvaardig. Is commercieel, heeft een goed gevoel voor verhoudingen en onderhandelt op een natuurlijke wijze. Je hebt interesse voor ontwikkelingen op het gebied van technische innovaties en nieuwe media. Beheersing van de Engelse taal is essentieel.

**Arbeidsvoorwaarden**
Ticketservice biedt een marktconform salaris en een uitgebreid pakket aan secundaire voorwaarden. Het betreft een fulltime functie (40 uur per week). Gestart wordt met een tijdelijke arbeidsovereenkomst, met uitzicht op vast dienstverband.

**Reageren**
Herken je jezelf in het profiel en wil je reageren? Stuur dan je motivatie en cv onder vermelding van **"Vacature Sales Manager"** uitsluitend per e-mail naar vacature@ticketservice.nl. Voor meer informatie over de functie mail je naar dit e-mailadres, dan nemen we zo snel mogelijk contact met je op.

*Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.*